



Rapport De Stage

Momha Dimitri

**2 EME MAINTENANCE EQUIPEMENT
INDUSTRIELLE**

Lycée Charles A. Coulomb

Tél : 05.45.61.83.00

Fax : 05.45.61.83.28

Courriel : Ce.0160004t@ac-poitiers.fr

Adresse postale :

Rue Joachim du Bellay BP 1360

16016 Angoulême

SOPPEC

Zone Industrielle - 16440

NERSAC

Tél : 05 45 90 93 12

Fax : 05 4590 58 67

01/07/2016



SOMMAIRE

Remerciement

Conclusion

1/ Fiche d'identité

1.1/ Dénomination, Adresse Statut juridique et capital social

1.2/ Historique

1.3/ Responsable, organigramme

1.4/ Activités

1.5/ Indicateurs de gestion, chiffre d'affaires

2/ Situer l'entreprise dans l'environnement

2.1/ Position de l'entreprise sur le marché

2.2/ Certification Qualité

3/ Descriptions du service Maintenance

4/ Intervention sur un bien

Exposé de la modification



REMERCIEMENTS

Je tiens à remercier toutes les personnes qui ont participé de différentes façons à la réussite de mon stage.

Durant ces six semaines de stage, j'ai eu l'occasion d'être associé à votre travail et d'acquérir de nouvelles connaissances et compétences. Celles-ci me seront fort précieuses pour la réalisation de mon projet à venir. Ainsi, le temps, l'attention, l'intérêt que vous avez bien voulu me témoigner n'ont pas été perdus. Ils m'ont donné envie de persévérer dans ce métier pour lequel vous m'avez donné le plus grand respect. Je possède désormais une expérience du travail en maintenance ce qui me donne des pistes pour m'améliorer.

Tout d'abord, j'adresse mes remerciements à mon professeur, Mr Carlier qui m'a beaucoup aidé dans ma recherche de stage et m'a permis de postuler dans cette entreprise. Son écoute et ses conseils m'ont permis de cibler ma candidature, et de trouver ce stage qui était en totale adéquation avec mes attentes.

Le responsable méthode/maintenance Monsieur PERINET Sylvain qui m'a accueilli à la SOPPEC.

Je tiens à remercier vivement mon maître de stage, Monsieur ANNONIER Hervé, le chef d'équipe de maintenance, pour son accueil, le temps passé ensemble et le partage de son expertise au quotidien. Grâce aussi à sa confiance, j'ai pu m'accomplir totalement dans mes missions.

Je remercie également les Techniciens de Maintenances et Opérateurs pour leur accueil, leur esprit d'équipe et pour l'expérience enrichissante et pleine d'intérêt qu'ils m'ont fait vivre durant ces six semaines en particulier BIRBA Marcellin, BAGOUET Jonathan et BRUN Pierre-André qui m'ont beaucoup aidé dans les moments les plus délicats.



CONCLUSION

Ainsi, j'ai effectué mon stage de fin d'étude de ma seconde MEI au sein du service maintenance de l'entreprise SOPPEC. Lors de ce stage de 6 semaines, j'ai pu mettre en pratique mes connaissances théoriques acquises durant ma formation, de plus, je me suis confronté aux difficultés réelles du monde du travail et des interventions en équipes.

Après ma rapide intégration dans l'équipe, j'ai eu l'occasion de réaliser plusieurs tâches qui ont constitué une mission de stage globale.

Chacune de ces tâches sont utiles au service et au bon déroulement de l'activité de l'entreprise. Je garde du stage un excellent souvenir, il constitue désormais une expérience professionnelle valorisante et encourageante pour mon avenir.

Je pense que cette expérience en entreprise m'a offert une bonne préparation à mon insertion professionnelle car elle fut pour moi une expérience enrichissante et complète qui conforte mon désir d'exercer mon futur métier de « Mécanicien Naval » dans le domaine de la Marine.

Enfin, je tiens à exprimer ma satisfaction d'avoir pu travaillé dans de bonnes conditions matérielles et un environnement agréable.



1/FICHE D'IDENTITE

1.1) Dénomination, adresse, statut juridique.....

SOPPEC

ZONE INDUSTRIELLE RUE AMPERE

16440 NERSAC France

ACCUEIL (présence de 08h00 à 12h30 et de 13h30 à 18h00 – 17h30 le vendredi)

Créée en 1962 à Nersac (Charente) par Christian de Maillard, Soppec n'entend pas sacrifier son indépendance aux contraintes de son rapide développement. La PMI, dirigée par le fils du fondateur, Thibault de Maillard, âgé de 38 ans, est familiale et entend le rester. Même si elle a de quoi attirer les convoitises. Spécialiste du marquage professionnel par aérosol, elle détient la moitié de son marché intérieur et 20 % du marché européen. Ce qui la place en position de leader devant le britannique Rocol, intégré au groupe américain ITW.

C'est une Société par actions simplifiée (SAS) au capital social de 233 325 EURO. Son siège est immatriculé auprès des greffes et tribunaux de la ville d'Angoulême. Elle est enregistrée avec le code NAF 2030Z qui correspond au secteur Fabrication de peintures, vernis, encres et mastics.



1.2) Historique

En 1962, Christian de MAILLARD crée la société familiale SOPPEC pour apporter de nouvelles compétences dans la conception et la formulation de peintures, produits d'entretien et vernis à usages professionnels.

Au seuil des années 1990, forte de son expérience, l'entreprise tend vers une stratégie de diversification et se spécialise en 1997 dans la conception, la fabrication et la commercialisation de systèmes de marquage/repérage innovants en aérosols.

Le succès de ces nouveaux produits auprès des professionnels se traduit par une croissance de plus de 400 % sur les dix dernières années.

En 2004, Thibault de MAILLARD, après 8 ans à la Direction Générale, succède à son père à la Présidence d'une entreprise devenue leader européen sur son marché. Son ambition, et celle des équipes managées depuis 2006 par Claude-Bernard MICHELOT à la Direction Générale, est désormais de s'imposer comme un acteur significatif à l'échelle mondiale.

En 2009 est créé un pôle logistique sur la zone industrielle de NERSAC, à proximité du site de production. En outre, SOPPEC fait l'acquisition de l'entreprise MERCALIN AB en Suède puis, en 2010, de RFCH en Allemagne.

La même année, une seconde ligne de production est installée, augmentant ainsi la capacité de production de la société. C'est également en 2010 que débute le projet INOSPRAY.



1.4) Activités

SOPPEC dispose d'un large panel de produits pour les professionnels adaptés à chaque univers :

- Bâtiment et Travaux Publics
- Industrie du bois et marquage forestier
- Marquage de lignes et signalisation
- Marquage de sécurité

BATIMENT ET TRAVAUX PUBLICS - Les traceurs de référence du marché

- FLUO TP : Traceur de chantier fluorescent de référence, tenue de 9 à 10 mois
- PROMARKER : Traceur de chantier non fluorescent
- TEMPO TP/MARKER : Peinture de marquage temporaire ou éphémère fluorescente, tenue : de 2 à 8 semaines
- IDEAL SPRAY : Traceur multi-directionnel





INDUSTRIE DU BOIS ET MARQUAGE FORESTIER

- FLUO MARKER : Marquage fluorescent de référence, tenue de 6 à 12 mois
- FLASHMARKER : Marquage encore plus fluorescent qui reste très en surface
- STRONG MARKER : Marquage non fluorescent à long terme, tenue de 2 à 4 ans
- STANDARD MARKER : Marquage non fluorescent, tenus de 6 à 10 mois



MARQUAGE DE LIGNES ET SIGNALISATION – Une large gamme d'aérosols

- TRACING 500ml Peinture acrylique, qualité standard pour marquages intérieurs et : extérieurs économiques
- TRACING PLUS 500 et 750 ml Mélange de résines acryliques et polyuréthane modifié pour : marquages intérieurs et extérieurs durables
- Chariots 2 et 4 roues



COULEUR:
[JAUNE]



MARQUAGE DE SECURITE – Une large gamme d'aérosols

- REFLECT LIGHT Aérosol de marquage rétro-réfléchissant, tenue de 6 à 12 mois, applicable : sur tous matériaux
- PHOTO LIGHT : aérosol de marquage photoluminescent, luminosité intense et répétitive



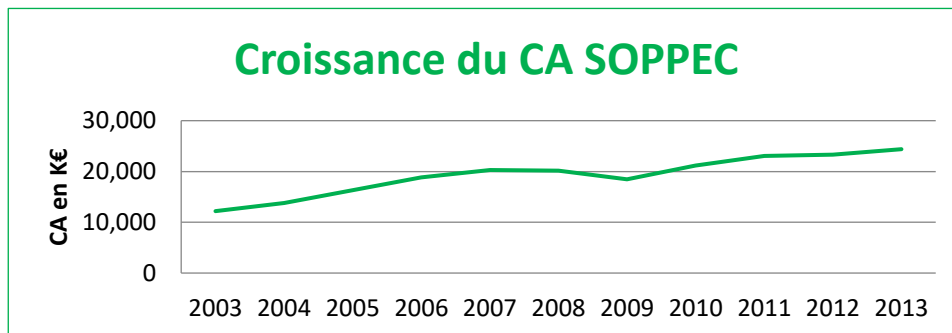


1.5) Indicateurs de gestion, chiffre d'affaires

Le contrôle de gestion, outil de pilotage dans l'entreprise, assure la vérification et le suivi permanents des budgets de l'entreprise et, en cela, aide la Direction à élaborer et contrôler la mise en oeuvre des décisions stratégiques.

Principales missions du contrôle de gestion :

- ❖ Etablir les prévisions d'activité en termes d'objectifs, de budgets, d'organisation et de moyens
- ❖ Recueillir, analyser et synthétiser les données budgétaires
- ❖ Mettre en place des indicateurs financiers
- ❖ Effectuer une analyse de rentabilité et un suivi de la productivité



SOPPEC fait preuve d'une croissance durable depuis de nombreuses années, et ce malgré un léger ralentissement dû à la crise économique de 2009

Chiffres clés

1994

1993(8 Mois)



	1994	1993(8 Mois)
Chiffre d'affaires	3 061 705	1 743 242
Charges d'exploitation	2 858 597	1 740 036
Bénéfice ou Perte	30 018	35 478
Fonds propres	465 867	342 502
Immobilisations nettes	424 511	397 050
Trésorerie	1 048	-74 669
Dettes financières	351 309	203 292
Total bilan	1 472 809	1 258 777
Frais financiers	48 061	20 356
Produits financiers	1 578	4 727
Salaires et charges	760 854	457 140
Nombre d'employés	22	21



2/Situer l'entreprise dans l'environnement

2.1 Position de l'entreprise sur le marché

Soppec est leader mondial sur le marché français, avec plus de 10 millions de aérosols de peinture produites chaque année et un chiffre d'affaires de 26 M€, place l'innovation en tête de ses priorités, anticipant la demande pour se démarquer d'une douzaine de concurrents : des Américains et leurs filiales françaises ou britanniques, deux Allemands, un Suédois... Dans ce match, l'avenir se joue hors des frontières : l'exportation représente aujourd'hui 35 % du chiffre d'affaires.

La fonction commerciale dans l'entreprise regroupe toutes les tâches qui se rapportent à la vente des produits ou services de l'entreprise.

Elle a pour objectif de développer un portefeuille de clients afin de générer du chiffre d'affaires et des marges bénéficiaires, essentiels pour le fonctionnement de l'entreprise.

Fonction commerciale est aussi chargée de faire remonter toute information utile à l'élaboration de la stratégie marketing, à l'amélioration de la qualité des produits (remontées clients) ou encore au développement de nouveaux produits (veille concurrentielle).

Commercial

La fonction commerciale dans l'entreprise regroupe toutes les tâches qui se rapportent à la vente des produits ou services de l'entreprise.
Elle a pour objectif de développer un portefeuille de clients afin de générer du chiffre d'affaires et des marges bénéficiaires, essentiels pour le fonctionnement de l'entreprise.
La fonction commerciale est aussi chargée de faire remonter toute information utile à l'élaboration de la stratégie marketing, à l'amélioration de la qualité des produits (remontées clients) ou encore au développement de nouveaux produits (veille concurrentielle).

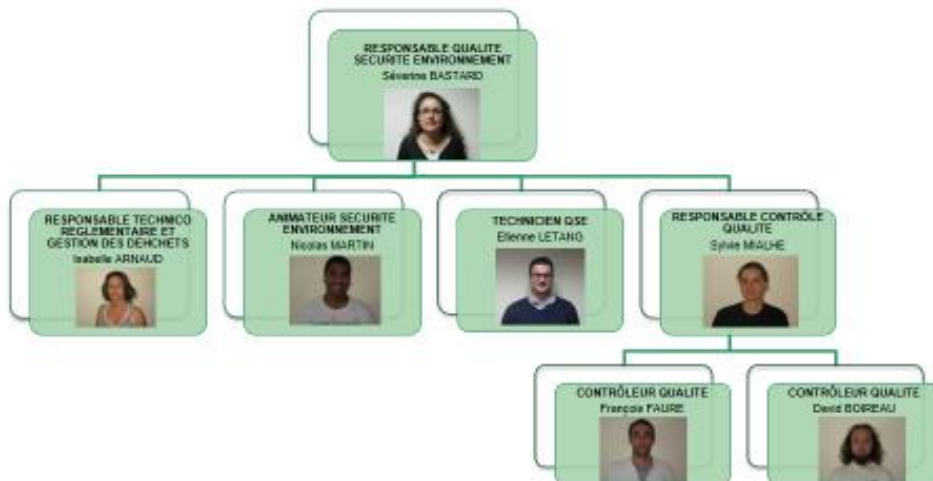
Region	Manager	Location
North	Arnaud GLORIEUX	Nord
West	Pascal PICHON	Océan
Central	Yannick JOE	Centre
South West	David BRAULT	Sud Océan
East	Hervé COMPOS	Est
South East	Patrick VEY	Sud Est
Scandinavia	Günay KUCUKOGLU	Scandinavie
Balkans	Guy DE COSTER	Balkans
East of Europe	Marek MOSZYNSKI	Pays de l'Est

SOPPEC 14



2.2 Certification Qualité

Qualité Sécurité et Environnement Contrôle Qualité



Le service Qualité Sécurité et Environnement veille au contrôle des différents aspects liés au risque professionnel dans l'entreprise, en lien étroit avec le laboratoire Contrôle Qualité

Laboratoire Contrôle Qualité

Contrôle dès réception de la marchandise, dans le respect des normes en vigueur dans l'entreprise (ISO 9001)

Matières premières

Articles de conditionnement

Accessoires d'application

Produits sous traités

Produits de négoce



Contrôle de l'ensemble des peintures et aérosols fabriquées et conditionnées à SOPPEC

Traitement des non-conformités détectées par ces contrôles et autocontrôles

Gestion avec les achats des réclamations fournisseurs

Gestion des réclamations clients (analyse)

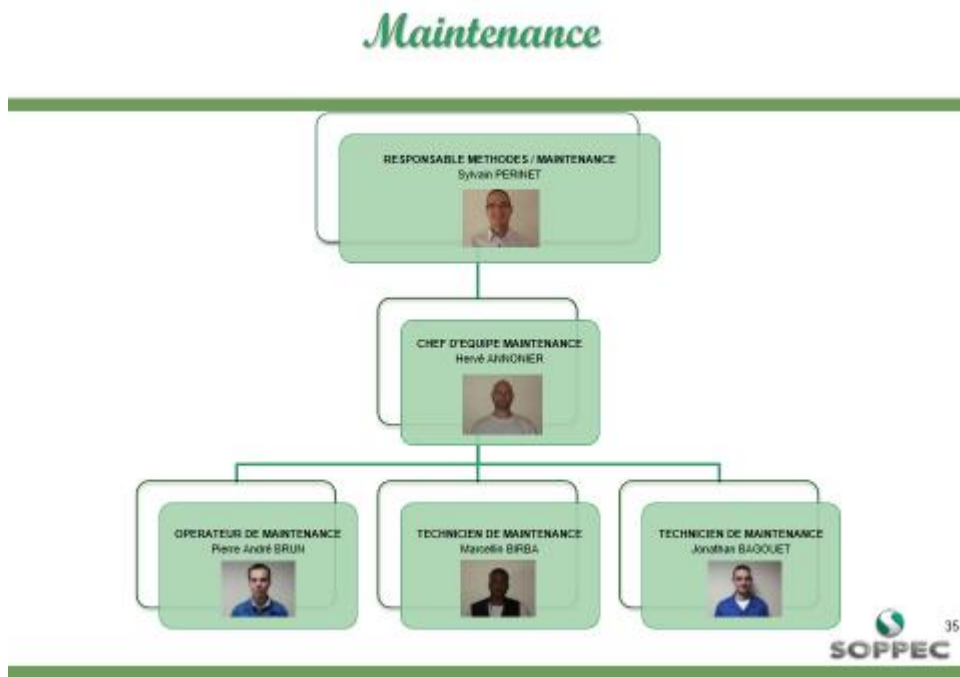
Maintenir les certifications QSE

ISO 9001 pour la qualité

ISO 14001 pour l'environnement

OHSAS 18001 pour la sécurité du travailleur

3/Descriptions du service Maintenance





La fonction maintenance dans l'entreprise assure les activités et les interventions de maintenance liées aux équipements de production, aux installations techniques et aux bâtiments.

Missions du chef d'équipe maintenance :

Améliorer et fiabiliser la maintenance préventive et curative

Mettre en œuvre des actions garantissant la disponibilité optimale des équipements de production

Gestion des pièces détachées de la maintenance

Veiller à la conformité des installations (environnement ATEX)

Contribuer à l'amélioration de la productivité, de la qualité et de la sécurité

Missions des techniciens et opérateurs de maintenance :

Assurer la maintenance préventive et curative de l'ensemble du matériel du site

Diagnostiquer les pannes et effectuer les réglages

Participer aux travaux de modification ou d'évolution des installations...



4/Interventions

1/Changement de joints sur tête de Gaz

Les réf : joint à la lèvre : LCTG 011 12.63€

Joint : LCTG 003 15€

Joint torique PTFE : LCTG 005 50€



Temps : 25 min pour chaque tête de gaz

Outils : clés à molette,

Plan



2/Fabrication d'un support sur une loupe de labo

Contexte : Décrire le problème

La consigne est de trouvé une pièce lourde pour remplacé le pied de la loupe du labo et de changer la prise de deux phases par celle d'une terre et deux phases.

Démontage de la loupe du Labo

N	Opérations	Réf	outils
10	Dévisser les vis du milieu et du bas	/	Clé plate de 10
20	Enlever le pied de la loupe	/	
30	Dévisser les deux vis du bras de la loupe	/	Tournevis

Après avoir fini de démonter la loupe et j'ai observé l'intérieur puis je me suis mis à la recherche d'une pièce lourde, sans risque inflammable car n'oublions pas que Soppec travaille en atmosphère explosive. Avec l'aide de M. ANNONIER nous nous sommes servis d'un corps de doseur de produit actif en inox solide et lourd qui ne servait plus.

Démontage de la prise de la loupe

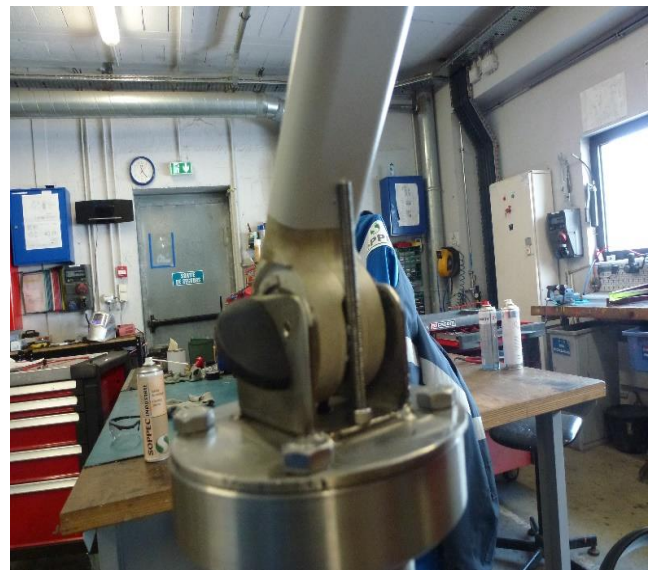
10	Dévisser les phases marron de la loupe de l'alimentation	/	Tournevis plat
20	Dévisser les phases bleu-blanc de la loupe de l'alimentation	/	Tournevis plat
30	Dévisser les phases marron de l'alimentation à la prise de branchement	/	Tournevis plat



40	Dévisser les phases bleu-blanc de l'alimentation à la prise de branchement	/	Tournevis plat
----	--	---	----------------

J'ai meulé deux pièces à la meuleuse pour obtenir une forme en cercle avec l'aide de Jonathan et Pierre André, après j'ai percé mes quatre trous de l'angle avec un forêt de 6,8 puis taraudé à 8 et ébavurer des trous => fraise à ébavurer pour vis à CHC 8x30. Après avoir fini de percer j'ai mis les quatre vis et quatre écrous sur la plaque. Sur la loupe du Labo j'ai installé le câble d'alimentation 3G1.5 mm² avec sa fiche femelle.

Outils : Une meuleuse avec un disque à tronçonner, lunettes, gants, blouse



(EPI).

01 juillet 2016

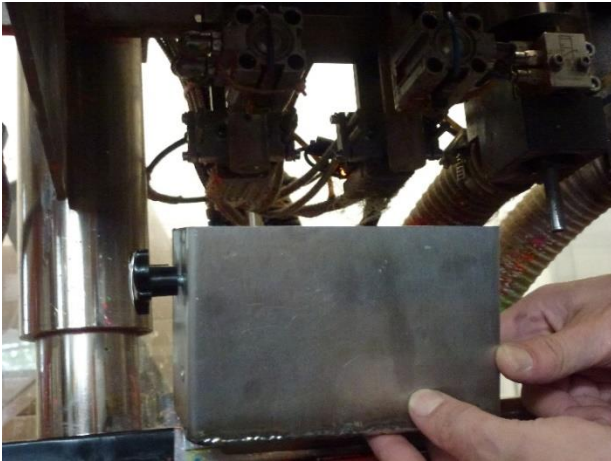


01 juillet 2016





Fabrication d'un support de bac à bille



Photo, inox, plan

Industrialisation d'un système de tension

La consigne est d'installée et d'industrialisée le système de barrière (corde), de remplacé le carton par un carter.

X : valide

O : non valide

<u>Solution</u>	<u>Réglage</u>	<u>Filin tendu</u>	<u>Point ancrage</u>
Filin avec une pince croco	X	O	O
Collier serflex	X	O	X
Collier colson	X	X	O

Rajouter ta solution

01 juillet 2016



Plan, zoom, carter, temps passé, matières...

